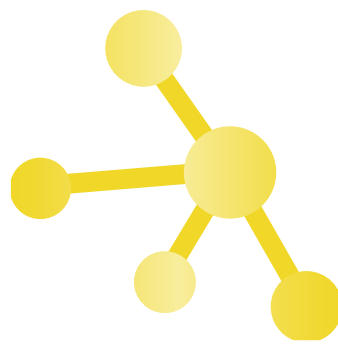


Trabaja colaborativo Trabajo más rápido

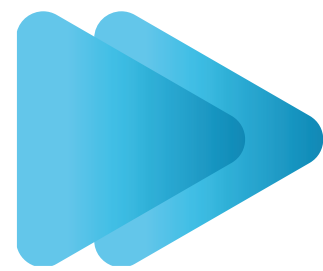
Cuando tus aplicaciones de negocios y productividad funcionan como una sola, unen a tu equipo y los ayudan a ser más productivos. Así, puedes convertirte en un negocio más eficiente y brindar a tus clientes un servicio más efectivo."



Obtén la información que necesitas en la aplicación que ya estás utilizando.



Trabaja libre de silos.



Aumenta tu productividad accediendo a los documentos más rápidamente.

Trabaja colaborativo

Una nueva oportunidad de venta reúne a personas de toda la empresa, trabajando juntos en la creación de una presentación de ventas en el centro de colaboración de la compañía.



Dentro del espacio de trabajo, incorporan información relevante de clientes, productos y financieros, proporcionándoles todo lo que necesitan para realizar el trabajo

Se comparten ideas, se toman decisiones y el equipo elabora una presentación más sólida y rápida.



Trabajo más rápido

Un cliente importante envía un correo electrónico solicitando un pedido con poco tiempo de anticipación. El representante de ventas verifica el inventario directamente desde la bandeja de entrada y descubre que no hay existencias.

Desde la misma aplicación de correo electrónico, crea y envía una orden de compra al proveedor para compensar la escasez.

Luego, aún en la misma interfaz, el representante de ventas prepara y envía una cotización al cliente.



Unifica tu personal y tus procesos.

Si tus aplicaciones de productividad y negocio se comunican entre sí, tu tecnología une a tu equipo. La recompensa definitiva es una forma de trabajo más eficiente, algo que será percibido tanto por tus clientes como por tus empleados.

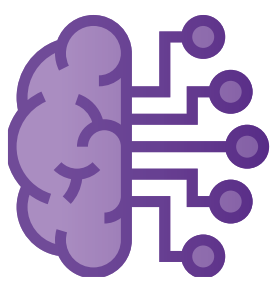
Descubre cómo puedes unir tus datos y tus equipos.



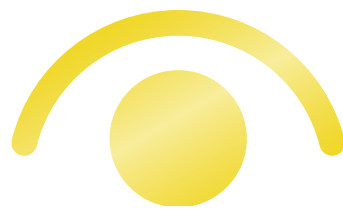
CONÉCTATE CON NUESTRO EQUIPO DE VENTAS PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN.

Datos precisos. Decisiones más inteligentes.

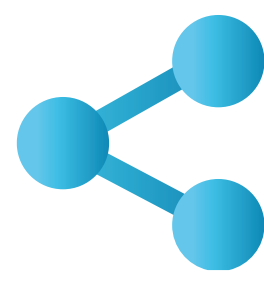
Las ideas surgen al contar con los datos adecuados, en el lugar correcto y en el momento adecuado. Para desbloquear el potencial de tus datos, necesitas que estén actualizados y accesibles en todas tus aplicaciones. Entonces, puedes convertirte en un negocio más eficiente y ofrecer a tus clientes un servicio más efectivo



Obtén insights que puedes utilizar desde todos los rincones de tu negocio.



Visualiza la información que necesitas justo en el momento en que la necesitas.



Utiliza paneles personalizados para interpretar los datos y compartirlos con los equipos adecuados.

Datos precisos

Un cliente envía un correo electrónico buscando un presupuesto. El sistema de correo electrónico reconoce al remitente y el idioma que está utilizando, y muestra la información del cliente.



Sin cambiar de aplicación, es posible ver las cotizaciones actuales del cliente, los pedidos en curso y el historial de ventas. De esta manera, puedes tomar decisiones informadas.



Cuando creas la cotización, se rellena automáticamente con los detalles del cliente y del producto. El trabajo se realiza más rápido y se reduce al mínimo el riesgo de errores.



Decisiones más inteligentes

El representante de ventas desea cerrar el trato y crea un contrato personalizado en la solución de CRM, que luego se envía por correo electrónico directamente al gerente de ventas.



El gerente de ventas abre una hoja de cálculo con los números más recientes, examina una tabla dinámica y aprueba la propuesta.



El representante de ventas hace un seguimiento con el cliente y el acuerdo se cierra de inmediato, mediante firma digital.



Gana Insights con tus datos

Dale a tus equipos el poder de tomar decisiones informadas y ofrecer la mejor experiencia al cliente. Si tus aplicaciones de productividad y negocios trabajan juntas, pones datos relevantes en sus manos justo cuando los necesitan.

Descubre cómo puedes unir tus datos y tus equipos.



CONÉCTATE CON NUESTRO EQUIPO DE VENTAS PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN.