

A woman with dark hair, wearing a dark blue dress, is looking down at a tablet computer she is holding with both hands. The background is a blurred office environment with other people and bright lights.

AlfaPeople
Start & Go Sales

AlfaPeople Start & Go Sales, basado en la plataforma de Microsoft Dynamics 365, ofrece una completa solución para la automatización de la fuerza de ventas, aumentando su eficiencia operativa, asegurando mejores parámetros de conversión y una óptima administración de su fuerza de ventas.





Desafíos

- Necesidad de organizar y estandarizar los procesos de venta.
- Más simplicidad tareas operativas, permitiendo un mayor tiempo dedicado a los clientes.
- Análisis gerencial rápido que permite reorientar los esfuerzos del equipo.
- Enfoques de gestión iterativos que permiten ajustes frecuentes en la planificación de ventas, para alcanzar mejoras continuas.

Solución ideal

- Capacidad para definir y automatizar procesos de negocio.
- Flexibilidad y Simplicidad en la configuración de interfaces.
- Herramientas analíticas de simple configuración en tiempo real.
- Atractivo TCO, lo que lleva a un ROI más rápido.
- Extensibilidad para integraciones con sistemas heredados (cuando sea necesario), así como herramientas de productividad del día a día (correo electrónico, hojas de cálculo, documentos, etc.)
- Movilidad para interacciones eficientes.

Resultados

- Potente plataforma tecnológica, flexible y escalable.
- Procesos de ventas más simples, donde usuarios de todos los niveles de familiaridad tecnológica, logran una mayor eficiencia y productividad en ventas.

Eficiencia Operacional y mejores resultados para su fuerza de ventas

A través de una metodología ágil en ventas y personalizaciones en Microsoft Dynamics 365, nuestro producto garantizará una rápida transformación en sus procesos comerciales.

Ventas Start & Go – Microsoft Dynamics 365

AlfaPeople Start&Go Ventas, esta basado en la plataforma Microsoft Dynamics 365, ofreciendo soluciones completas de automatización de la fuerza de ventas, aumentando su eficiencia operativa, asegurando mejores tasas de conversión y una gestión simple de la fuerza de ventas.

Optimización

- Organización veloz y accesible.
- Implementación y despliegue rápidos.
- Flexibilidad y sencillez en la configuración de interfaces.
- Mayor compromiso con los clientes.

Gestión

- Integración nativa con productos de Microsoft Office 365.
- Definición y automatización de procesos de negocio.
- TCO atractivo que conduce a un ROI más rápido.
- Integración con sistemas heredados y herramientas de productividad diaria (correo electrónico, hojas de cálculo, documentos, etc.)
- Capacidad para rápidos análisis de gestión.

Movilidad

- Utiliza el ordenador o dispositivo móvil de tu preferencia (BYOD).
- Herramientas de análisis en tiempo real fáciles de configurar.
- Movilidad en funcionamiento para interacciones eficientes.
- Organización y estandarización del proceso de venta.
- Simplicidad en las tareas operativas que permiten un mejor tiempo de respuesta con los clientes.
- Capacidad para el análisis rápido de la gestión y la reorientación de los esfuerzos del equipo.
- Implementación y despliegue rápidos.



Alcance

- Gestión de cuentas y contactos.
- Recursos para clientes potenciales calificados.
- Gestión de Oportunidades.
- Gestión de Pipeline.
- Flexibilidad en la configuración del proceso de venta.
- Literatura y especificaciones de ventas.
- Implementación de MVP en 4 semanas*.

Componentes

- Reglas preconfiguradas.
- Paneles e informes listos.
- Plantillas de correo electrónico.
- Metodología del proyecto.
- Guía de implementación.
- Entrenamiento.
- Go Live
- Acompañamiento pos Go Live



Funcionalidades de
Microsoft Dynamics 365



Alcance
Pre-definido



Metodología de
Implementación rápida



Contacto

dynamics365team@alfapeople.com