

Startseite » Blog » CSP-Lizenzierung: Die beste Lösung für Ihr Team



Suche

Weitere Posts

- > Highlights aus der 1. Veröffentlichungswelle in 2022
> Power Platform: Integration statt Disruption
> Vierfache Power für Ihr Unternehmen
> AlfaPeople Statement zum Krieg in der Ukraine
> Neuer General Manager für AlfaPeople Deutschland

CSP-Lizenzierung: Die beste Lösung für Ihr Team

Passende Software-Lösungen und professioneller Support: Als Cloud-Solution-Provider (CSP) berät AlfaPeople Ihr Unternehmen bei der Lizenzierung von Microsoft-Produkten.

Microsoft-CSP-Zertifizierung

Microsoft bietet seine Produkte für Unternehmen nicht direkt an Endkunden an, sondern setzt dafür auf ein Netzwerk aus lokalen Partnern. AlfaPeople hat sich für das Microsoft-CSP-Programm zertifizieren lassen - damit können wir Sie bei der Wahl der passenden Lizenzen umfassend unterstützen.

Wir sorgen dafür, dass Sie genau das Paket auswählen können, das zu Ihren Anforderungen passt. Unser gemeinsames Ziel: Das perfekte Kosten-Nutzen-Verhältnis für Ihr individuelles Software-Paket.

Ihre Vorteile der CSP-Lizenzierung im Überblick:

- Flexibilität: Monatliche Zahlungen lassen Sie flexibel bleiben. Up- und Downgrades Ihres Software-Pakets sind ebenfalls monatlich möglich - damit Sie immer die beste Lösung für Ihr Team haben.
Support: Wir unterstützen Sie von der Implementierung bis zum Troubleshooting. Unser ganzheitlicher Support profitiert von unserer langjährigen Expertise mit Microsofts Produkten und Lizenzen.
Zusätzliche Ressourcen: Neben den Lizenzen bieten wir Ihnen alles an, was Sie rund um die Software brauchen: Installation, Support und Migration erledigen wir professionell und schnell. Unsere Beratung und Workshops helfen Ihnen, das Beste aus Ihrer Software herauszuholen.

Kontaktieren Sie unsere Lizenzierungs-Experten, und nutzen Sie unsere Expertise für Ihren Start mit Microsoft!

Mai 18th, 2022

Referenz teilen? Wählen Sie Ihre Plattform



URTEIL 05: Kleinen Verkäufen grosse Erlöse erzielen

URTEIL 04: Besseres Onboarding und Training

URTEIL 03: Von einer lerten Linie

So bauen Sie einen optimierten Verkaufsprozess im CRM auf

Machen Sie das Onboarding von neuen Vertriebsmitarbeitern zu einem Erfolgserlebnis

So bauen Sie eine Vertriebspipeline mit einem CRM auf

> [Dynamics AX](#)

> [D365 for Finance and Operations](#)

> [ERP](#)

Aktuelle Posts

> [Highlights aus der 1. Veröffentlichungswelle in 2022](#)

> [Power Platform: Integration statt Disruption](#)

> [Vierfache Power für Ihr Unternehmen](#)

