

A photograph of a business meeting around a wooden table. Several people are looking at and pointing to various documents and charts. The documents feature bar graphs and line charts. There are several bright yellow sticky notes placed on the papers. In the background, a laptop is visible. The overall scene is professional and collaborative.

Maximize a eficiência empresarial com o Microsoft Dynamics 365 Business Central

O Microsoft Dynamics 365 Business Central é uma solução projetada para impulsionar a produtividade e a máxima eficiência empresarial. Com a tecnologia, empresas dos mais variados segmentos podem:

Ser mais ágeis e ganhar performance

Analisar dados e relatórios em tempo real

Trabalhar de forma mais rápida e inteligente

Garantir a colaboração remota do time

Impulsionar as vendas e os serviços

Controlar todas as operações

As funcionalidades integradas à solução reduzem os desafios empresariais e ajudam a escalar os negócios. Veja os recursos únicos do Microsoft Dynamic 365, e entenda qual o papel de uma consultoria especializada para obter todas as vantagens.



Microsoft Dynamics 365: recursos para impulsionar a eficiência e produtividade

O **Microsoft Dynamics 365** é um conjunto de soluções inteligentes que vão além dos CRMs e ERPs tradicionais.

Com ele, você tem à sua disposição aplicativos unificados em uma só ferramenta em nuvem, para combinar a análise avançada de dados e aprendizagem de máquina para aprimorar suas decisões.

Um desses aplicativos é o **Microsoft Dynamics 365 Business Central**, que unifica os principais dados da empresa e permite o acesso seguro, rápido e fácil para todas as equipes de operações.

Veja como ele atende diferentes necessidades e áreas de negócio.



Finanças

Acelere o fechamento financeiro, melhore as previsões e obtenha métricas de desempenho em tempo real, com segurança e conformidade.

Cobertura fiscal e contábil das complexas leis tributárias brasileiras e requisitos de conformidade.

Gestão contábil com relatórios personalizados e intuitivos.

Negócios em vendas, compras, pagamentos e transações bancárias em qualquer moeda.

Orçamento no razão geral, com relatórios e análises definidas pelo usuário, em agendas de contas, no Power BI e até no Microsoft Excel, com recursos de cálculo exclusivos.

Contas bancárias para diversas necessidades comerciais e importação simples de dados bancários em arquivos eletrônicos enviados pelo seu banco.

Insights sobre custos com visibilidade dos custos reais e orçados de operações, departamentos, produtos e projetos, utilizando diferentes chaves e métodos de alocação.

Com recursos multi site, consolida empresas, com rastreamento de ativos fixos e transações como aquisições, depreciação, baixas, valorização e alienação.

Acompanhamento da cobertura de seguro e os prêmios anuais para ativos fixos, registro das despesas de manutenção e serviço, entre outras informações detalhadas para tomada de decisão sobre renovação e alienação de ativos fixos.

Previsões detalhadas de recebimentos e desembolsos de caixa, conciliação de pagamentos em única etapa e em um só lugar, e transações automáticas para abertura de entradas contábeis de clientes e fornecedores com regras próprias de correspondência.



Vendas

Capacite sua equipe de vendas para cuidar melhor dos clientes, com práticas recomendadas e ferramentas de produtividade.

Visão holística dos seus contatos, com alertas sobre duplicidade de informações e personalização de atendimento para cada um deles.

Organização de campanhas com diferentes segmentações, como histórico de vendas, perfis de clientes e interações anteriores.

Estruturação do processo de vendas em estágios distintos para uma visão abrangente das oportunidades

Gerenciamento de cotações, pedidos programados e envio de documentos de vendas para contatos específicos.

Preços e descontos associados a itens e campanhas de venda para oferecer valores e descontos especiais.

Pedidos de devolução para compensar clientes que tenham recebido itens incorretos ou danificados.

Registro de todas as interações com os contatos e documentos anexados, como arquivos Word, Excel ou txt.

Arquivamento de todas as mensagens de e-mail enviadas e recebidas, seja pelo Business Central ou Microsoft Outlook®.

Gerenciamento de todo o processo de vendas no Microsoft Outlook.

Integração entre o Dynamics 365 Business Central e o Sales para otimizar o processo de lead-to-cash.

Múltiplos endereços de entrega para clientes que recebem mercadorias em mais de um local.



Compras

Entregue produtos no prazo e se adapte às mudanças com agilidade e excelência na gestão da cadeia de abastecimento.

Configuração, divulgação e emissão de faturas, além de notas de crédito.

Gerenciamento de cotações, pedidos agendados e processos de pedidos em poucos cliques.

Elaboração de pedidos de devolução para ressarcir sua empresa por itens incorretos ou danificados.

Múltiplos endereços para a gestão de pedidos de fornecedores com múltiplos locais de entrega.

Administração de descontos com parâmetros como quantidade mínima, unidade de medida, moeda, variação do item e intervalo de tempo.

Cálculo automático de descontos em faturas, variáveis por fornecedor, com valores mínimos e moedas diferentes. O desconto é calculado nas linhas de item individuais e passa a fazer parte do valor líquido da fatura.

Configuração de fornecedores alternativos para itens, com prazos de entrega, preços e acordos de desconto com cada fornecedor.

Gerenciamento de recebimentos parciais, com faturamento separado e faturas de pré-pagamento para o pedido de compra.

Fornecimento aos clientes de itens que não estão disponíveis no estoque regular, mas que podem ser encomendados de fornecedores ou fabricantes.



Estoque

Atenda as necessidades com base na demanda, disponibilidade atual e futura dos itens, com uma visão completa da cadeia de suprimentos.

Gerenciamento de itens no estoque e especifique propriedades como unidade de medida, método de cálculo de custo, grupo de lançamento de estoque, custo e preço unitário.

Registre transações de quantidade e custo em razão de estoque e utilize-os para cálculos de avaliação e custos.

Classificação de itens de forma hierárquica e definição de categorias personalizadas com atributos específicos.

Informações personalizadas por item, como cor, país de fabricação, tamanho ou dimensões.

Utilização do Azure AI para analisar imagens dos itens e sugerir atributos automaticamente.

Gerenciamento, movimentação e registro do estoque em múltiplos locais, como fábricas, centros de distribuição, armazéns, showrooms, pontos de venda e veículos de serviço.

Configuração de múltiplos agentes de remessa e relacionamento dos seus serviços com os tempos de entrega.

Utilização de calendários para cálculos de datas em pedidos de vendas, compras, transferências, produção, serviço, requisições e planejamento.

Armazenamento e acesso fácil de informações de referência de clientes, fornecedores e fabricantes.

Associação de itens com características semelhantes para sugerir alternativas quando um item está fora de estoque.

Contagens cíclicas para verificar registros e aumentar a precisão do inventário.

Pedidos de produção e compra, considerando previsões de demanda, estoque disponível e requisitos do plano.

O Microsoft Dynamics 365 Business Central também oferece recursos avançados em:

Gestão de projetos:

Para assegurar a execução bem-sucedida e a lucratividade de seus projetos, com recursos de planejamento, rastreamento, cálculo de custos, faturamento, contabilidade e inteligência em tempo real.

Gestão de serviços:

Para entregar a melhor experiência de serviço aos clientes com planejamento, expedição e gerenciamento de contratos para aumentar os níveis de satisfação e fidelização.

Fabricação:

Para reduzir custos operacionais do armazém, melhorar a eficiência dos processos internos e enviar pedidos no prazo para entregar os resultados acordados com o cliente.



Pilares da era digital

Na era digital, as empresas que se destacam são aquelas que conseguem fornecer mais recursos para os líderes e colaboradores. Dentre eles, destacam-se:

Mobilidade e acessibilidade para atuar de onde quiser

Sem esses elementos, profissionais tornam-se incapazes de:

#Se conectar e interagir melhor com clientes, fornecedores e parceiros

#Acessar informações de qualidade para fundamentar decisões estratégicas

#Identificar oportunidades de negócio ou solucionar os problemas rapidamente

A Microsoft compreende a importância e o papel da mobilidade e acessibilidade no cenário atual. Por isso desenvolveu também aplicativos móveis do Microsoft Dynamics 365 Business Central para os usuários atuarem de onde quiserem – e sempre que o negócio exigir tal posicionamento.

Dados para fundamentar as decisões

Até pouco tempo atrás era comum ver líderes desenvolvendo ações estratégicas com base na movimentação do mercado. Com o passar dos anos, e principalmente com o avanço de Big Data e Analytics, percebeu-se a necessidade de considerar também as particularidades do próprio negócio.

Relatórios que comportam diferentes informações, em poucos cliques

Indicadores de desempenho para analisar o que está gerando retorno e o que precisa ser ajustado

Visualização de dados a partir de gráficos intuitivos e dashboards de fácil compreensão

Ao analisar os resultados já obtidos pela empresa é possível corrigir problemas internos e fundamentar melhor as futuras decisões.

Segurança para atuar com tranquilidade

Com as ações dos cibercriminosos evoluindo continuamente, líderes precisam buscar formas de proteger dados e aplicações. É preciso impedir que qualquer risco relacionado à cibersegurança prejudique a reputação e a credibilidade da empresa.

O Microsoft Dynamics 365 Business Central também incorpora elementos voltados para a segurança e conformidade, garantindo que os usuários desempenhem suas atividades sem se preocupar com ataques externos ou até com erros cometidos pelos próprios integrantes do time.

A solução atua com privacidade de dados e base sólida para operar com a Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD)

Os processos e as informações são padronizadas com ferramentas, para que cada área cumpra com todas as conformidades

Com criptografia de ponta a ponta e protocolos de backup, a proteção de dados sensíveis garante integridade e confidencialidade

AlfaPeople: parceira especializada do Microsoft Dynamics 365 Business Central

A AlfaPeople é uma empresa parceira da Microsoft que oferece implementação e suporte confiáveis e testados para a tecnologia de negócios do Microsoft Dynamics 365.

Nossos profissionais atuam:

Na identificação das necessidades atuais da empresa

Na construção de planos de ação para a implementação bem sucedida de projetos

Com suporte especializado em todas as etapas da experiência com o Dynamics 365

São muitos os recursos disponíveis no Microsoft Dynamics 365 Business Central. Por isso, é importante contar com uma empresa especializada que entende e domina todas as particularidades da tecnologia para sua empresa obter os máximos ganhos com a ferramenta.

Vamos maximizar a eficiência e competitividade da sua empresa com o Microsoft Dynamics 365 Business Central?

Conte com a equipe AlfaPeople

